

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

 ЭКСАР

 РОСЭКСИМБАНК

НОВЫЙ ИНСТИТУТ
ПО ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТА

О РОССИЙСКОМ ЭКСПОРТНОМ ЦЕНТРЕ

Год создания: 2015

Уставный капитал: 48,8 млрд рублей

АО «РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР» СОЗДАН КАК
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ИНСТИТУТ
ПО ПОДДЕРЖКЕ НАЦИОНАЛЬНОГО
ЭКСПОРТА

РЭЦ был задуман как «единое окно» для работы с экспортерами в области финансовых и нефинансовых мер поддержки, включая взаимодействие с профильными министерствами и ведомствами, осуществляющими функции по развитию внешнеэкономической деятельности Российской Федерации.

В Группу Российского экспортного центра интегрированы Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) и Государственный специализированный Российский экспортно–импортный банк (акционерное общество) АО «РОСЭКСИМБАНК». Правовой статус РЭЦ закреплён принятием федерального закона от 29 июня 2015 года №185 ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон “О банке развития” и статью 970 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации». 100% акций АО «Российский экспортный центр» принадлежит Внешэкономбанку.

КОМПЛЕКСНАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

РЭЦ оказывает комплексную адресную поддержку экспортоориентированным и ведущим внешнеэкономическую деятельность компаниям. Целевыми стратегическими ориентирами Группы РЭЦ являются показатели роста объема поддержанного несырьевого экспорта, роста числа уникальных экспортеров (отдельно — рост экспорта субъектов малого и среднего предпринимательства) и высокое качество оказываемых услуг.

В рамках своей деятельности РЭЦ оказывает широкий перечень услуг существующим и потенциальным экспортерам, взаимодействует с профильными органами исполнительной власти, готовит предложения по улучшению условий ведения предпринимательской деятельности в части экспорта и ВЭД, регулярно взаимодействует с представителями делового и экспертного сообщества и способствует преодолению барьеров и снятию «системных» ограничений.

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ

ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ, ОКАЗЫВАЕМЫЕ
РЭЦ, ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ УСЛУГИ
ПО ФИНАНСОВОЙ И НЕФИНАНСОВОЙ
ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТЕРОВ

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА



Кредитование экспортных
контрактов



Предоставление
банковских
гарантий



Страхование экспортных кредитов и инвестиций
(в том числе экспорто-ориентированных производств)

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА



Анализ внешних
рынков



Продвижение
на внешние рынки



Международная
сертификация



Международное
патентование

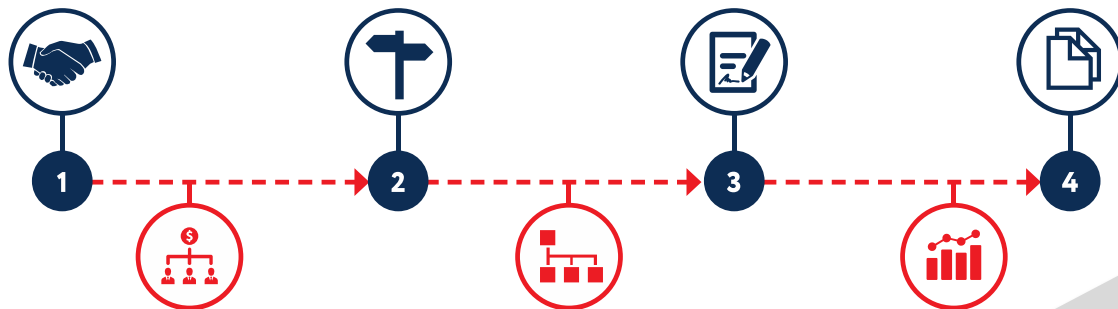


Логистическое
сопровождение
сервиса



Таможенное
администрирование
Экспортной деятельности

КАК ЭТО РАБОТАЕТ

ВХОДЯЩИЕ
КОНТАКТЫПОДГОТОВИТЕЛЬНЫЙ
ЭТАПЗАКЛЮЧЕНИЕ
КОНТРАКТАЗАКРЫТИЕ
ПРОЕКТА

- Назначение клиентского менеджера;
- Анализ первичной информации о компании;
- Определение финансовых и нефинансовых мер поддержки.

- Анализ рынка и поиск партнёров на внешних рынках;
- Оценка экономической эффективности проекта;
- Подготовка бизнес-плана и коммерческого предложения;
- Организация и поддержка участия в деловых мероприятиях (бизнес-миссии, специализированные отраслевые выставки, деловые переговоры);
- Определение параметров сертификации, патентования, омологации и таможенного администрирования;
- Определение логистической составляющей проекта.

- Привлечение финансовых инструментов: страхование и кредитно-гарантийная поддержка;
- Повышение конкурентоспособности за счет механизмов господдержки;
- Осуществление экспортной поставки.

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ОКАЗЫВАЕТ ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС
УСЛУГ ПО СОПРОВОЖДЕНИЮ
ЭКСПОРТНЫХ ПРОЕКТОВ, ВКЛЮЧАЯ:

- консультации по вопросам экспорта;
- помощь в организации экспортной деятельности;
- сопровождение в рамках действующих контрактов (постконтрактное сопровождение).

АНАЛИЗ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

- востребованность продукции;
- риск ведения ВЭД;
- специализированные аналитические обзоры и исследования;
- меры государственной поддержки отрасли;
- требования законодательства страны к импортируемой продукции (требования к сертификации и лицензированию, размер импортных пошлин, возможные заградительные барьеры);
- отдельные вопросы ведения ВЭД.

ПРОДВИЖЕНИЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

- поиск потенциальных потребителей продукции на ключевых рынках сбыта;
- установление деловых контактов с профильными отраслевыми ведомствами;
- установление деловых контактов с зарубежными партнерами;
- формирование пула потенциальных клиентов; проверка деловой репутации и платежеспособности партнеров; организация целевых мероприятий/бизнес-миссий;
- продвижение проектов через межправительственный диалог;
- участие в специализированных отраслевых выставках; подготовка коммерческого предложения, условий продаж.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА ОРИЕНТИРОВАНА, В ТОМ ЧИСЛЕ, НА СОПРОВОЖДЕНИЕ ЗАПРОСОВ ЭКСПОРТЕРОВ ПРИ РАБОТЕ С ПРОФИЛЬНЫМИ МИНИСТЕРСТВАМИ И ВЕДОМСТВАМИ, ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖБАМИ

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПАТЕНТОВАНИЕ

- консультации и письменные рекомендации по патентно-правовой охране продукции/технологии в РФ и за рубежом;
- юридические услуги в области интеллектуальной собственности:
 - подготовка и анализ лицензионных договоров;
 - договорные отношения Работник-Работодатель (распределение прав на РИД);
 - оформление ноу-хау;
 - внутренняя нормативная документация компании и др.

ТАМОЖЕННОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЭТАП ПРЕДЭКСПОРТА:

- осуществление проверок на предмет соблюдения таможенного и налогового законодательства;
- подготовка документов для получения предварительного классификационного решения таможенного органа;
- содействие в подготовке документации для получения разрешения на переработку товаров на таможенной территории;
- помощь в решении задач, связанных с определением страны происхождения товара и получении статуса экспортируемой продукции «Made in Russia»;
- консультации по методу расчета таможенной стоимости товаров.

ЭТАП ЭКСПОРТА:

- содействие в получении разрешительной документации, необходимой для осуществления экспортной поставки;
- консультации по подготовке товаросопроводительных документов, необходимых для осуществления экспортной поставки;
- помощь в эффективном применении льгот по уплате таможенных пошлин и налогов при вывозе товаров из РФ, включая использование таможенных процедур, в рамках которых предоставляются таможенные льготы.

ЭТАП ПОСТЭКСПОРТА:

- помощь в подготовке комплекта документов, необходимого для возврата НДС.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СЕРТИФИКАЦИЯ

- консультирование экспортеров по установленным требованиям к продукции и процедурам оценки соответствия на внешних рынках;
- содействие в организации и прохождении процедур оценки соответствия, в том числе обязательной и добровольной сертификации, на внешних рынках;
- содействие в получении необходимых документов для выпуска продукции в обращение на внешние рынки;
- оформление и выдача необходимых для ввоза российской продукции в иностранные государства документов в форме сертификата свободной продажи, в том числе на иностранных языках.

ЛОГИСТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТА (ОРГАНИЗАЦИЯ ЛОГИСТИКИ)

- составление оптимального маршрута и выбор транспортно-логистических компаний и таможенных брокеров;
- консультации при оформлении и заполнении документов, необходимых для экспортной поставки товаров и прохождения таможенного контроля;
- консультации по вопросам организации страхования грузоперевозки;
- предварительный расчет стоимости доставки экспортируемого груза;
- консультации по заполнению внешнеэкономического контракта;
- консультации о мерах нетарифного регулирования таможенными органами при пересечении границы;
- проведение семинаров для экспортеров по вопросам логистики и таможенного оформления.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ: СТРАХОВАНИЕ

АО «ЭКСАР» ЯВЛЯЕТСЯ ПЕРВЫМ ЭКСПОРТНЫМ
АГЕНТСТВОМ В ИСТОРИИ РОССИИ И ОСУЩЕСТВЛЯЕТ
СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ
ОТ КОММЕРЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ,
РОССИЙСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ ЗА РУБЕЖОМ
ОТ ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ

**ЭКСПАР**ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Деятельность ЭКСПАР выведена из-под закона о страховании и регулируется специальным Постановлением Правительства Российской Федерации № 964 от 22.11.2011 «О порядке осуществления деятельности по страхованию и обеспечению экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков».

ЭКСПАР сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности, в том числе:

- Российские предприятия-экспортеры (крупные предприятия и корпорации, малые и средние предприятия);
- Российские и иностранные финансовые организации (кредитные организации, факторинговые компании, лизинговые компании и т.д.);
- Экспортные кредитные агентства других стран и частные коммерческие кредитные страховщики.

Год создания: 2011

Уставный капитал: 43,5 млрд рублей

**«ЗАКРЫВАЕМ РИСКИ,
ОТКРЫВАЕМ РЫНКИ»**

В ОТНОШЕНИИ ПРОЕКТОВ, ИМЕЮЩИХ ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННОЕ, СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ИЛИ ПРИОРИТЕТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ОБЕСПЕЧИВАЕТ ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ИНОСТРАННЫМИ КОНТРАГЕНТАМИ ПУТЕМ ВЫДАЧИ НЕЗАВИСИМЫХ ГАРАНТИЙ, ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОРУЧИТЕЛЬСТВ И ИНЫМИ СПОСОБАМИ

**ЭКСАР**

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

- ЭКСАР не предоставляет страховое покрытие по экспорту сырой нефти, природного газа и угля.
- В отношении проектов, имеющих общегосударственное, стратегическое или приоритетное значение для экономики Российской Федерации, доля страхового покрытия ЭКСАР может быть увеличена до 100%.
- Страховые обязательства ЭКСАР обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 10 млрд долларов США на срок до 31 декабря 2032 года.
- По экспортным проектам ЭКСАР может покрывать до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% в случае коммерческого риска.

СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ ЭКСАР ПРИМЕНЯЕТСЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ:

- Экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков;

- Российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

КОММЕРЧЕСКИЕ (ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ) РИСКИ:

- Неплатеж должника или гаранта (банкротство, просрочка платежа);
- Неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ РИСКИ:

- Изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению обязательств иностранного должника или гаранта по экспортной сделке;
- Отказ государственного должника от исполнения своих обязательств по экспортной сделке;
- Невозможность исполнения или отказ от исполнения государственным должником (гарантом) решения суда, вступившего в законную силу;
- Запрет на конвертацию или денежные переводы;
- Форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т. д.).

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АГЕНТСТВА:

- Страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского происхождения;
- Развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченной страховым покрытием Агентства;
- Страховая поддержка российских инвестиций за рубежом;
- Поддержка экспорто-ориентированных субъектов МСП;
- Поддержка создания экспорто-ориентированных производств на территории РФ.

ПРОДУКТЫ ЭКСАР:

ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ:

- Страхование кредита поставщика;
- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности;
- Страхование лизинга

ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ:

- Страхование российских инвестиций за рубежом.

ДЛЯ БАНКОВ:

- Страхование кредита покупателю;
- Страхование подтвержденного аккредитива;
- Страхование экспортного факторинга;
- Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера;
- Страхование кредитов на создание экспортоориентированных производств.

РЕШЕНИЯ ЭКСАР

для ВСЕХ РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ, ВКЛЮЧАЯ МСП

Страхование кредита поставщика

Предназначено для защиты российских компаний, а также их дочерних обществ за рубежом от риска неплатежа иностранного покупателя.

Страховое покрытие распространяется на поставки, осуществляемые по контракту на условиях отсрочки платежа. Дополнительно может быть застрахован:

- фабрикационный риск;
- риск, связанный с предоставлением иностранному контрагенту обеспечительных платежей (депозитов);
- риск невозврата или утраты товаров/оборудования.

Страхование кредита покупателю

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

Страхование краткосрочной дебиторской задолженности (комплексное страхование экспортных кредитов)

Предназначено для защиты российских компаний, а также их дочерних обществ за рубежом от риска неплатежа иностранных покупателей. Страховое покрытие распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) постоянным покупателям за рубежом.

Страхование подтвержденного аккредитива

Предназначено для защиты банка (российского или иностранного), подтверждающего аккредитив иностранного банка-эмитента от риска неполучения возмещения по нему.

Страховое покрытие распространяется на аккредитивы (в том числе, с предоставлением финансирования), выставленные для оплаты по контрактам за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного российскому экспортеру на цели исполнения экспортного контракта.

Страхование экспортного факторинга

Предназначено для защиты фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов.

Для экспортоориентированных МСП разработаны специальные условия рассмотрения запросов в рамках страхования кредита на пополнение оборотных средств экспортера и страхование экспортного факторинга.

Страхование лизинга

Предназначено для защиты лизингодателя от риска возникновения у него убытков в результате неисполнения иностранным лизингополучателем обязательств по оплате лизинговых платежей.

Страхование инвестиций

Предназначено для защиты российских инвесторов от риска утраты инвестиций в результате событий политического характера. Страховое покрытие распространяется на инвестиции, осуществленные за рубежом как в форме вложений в капитал иностранных компаний, так и предоставленных в качестве кредитов (займов), либо в иных формах.

Страхование кредитов на создание экспортоориентированных производств

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного для реализации проекта по созданию экспортоориентированного производства на территории Российской Федерации, предусматривающего производство и последующий экспорт производимых товаров, работ и (или) услуг, и (или) на создание или модернизацию связанной с этим экспортоориентированным производством инфраструктуры.

КРЕДИТНО- ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА

АО «РОСЭКСИМБАНК» ЯВЛЯЕТСЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИНСТИТУТОМ
И ПРИЗВАН СФОРМИРОВАТЬ ОСНОВУ
ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРОВ,
КЛЮЧЕВЫМИ ЦЕЛЯМИ КОТОРОЙ ЯВЛЯЮТСЯ:

- стимулирование развития несырьевого экспорта;
- обеспечение диверсификации (как продуктовой, так и географической);
- сохранение и последующее упрочение позиций товаров и услуг из России на мировых рынках;
- увеличение объемов экспорта как одного из основных драйверов развития экономики;
- создание условий для выхода новых российских производителей на зарубежные рынки;
- усиление интеграции России в процессы международной кооперации.


РОСАКСИМБАНК

 ГРУППА
 РОССИЙСКОГО
 ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Основная цель деятельности Банка — предоставление финансовой поддержки, организационно и экономически доступной широкому кругу экспортёров, и во многом определяющей конкурентоспособность российской экспортной продукции с высокой добавленной стоимостью и услуг на внешних рынках: конкуренция на внешних рынках идет, прежде всего, не в части продукции, а в части условий финансирования ее приобретения, которые могут предложить экспортеры (через свои банки). Это подтверждается анализом факторов и тенденций, сформировавшихся в мировой торговле в последние 35-40 лет.

АО «РОСАКСИМБАНК» входит в Группу Внешэкономбанка. Банк является членом следующих организаций:

Ассоциация российских банков (АРБ);
 Московская биржа;
 Российский финансово-банковский союз (РФБС);
 РОССВИФТ; S.W.I.F.T.;
 Ассоциация участников вексельного рынка (АУВЕР);
 Некоммерческое партнерство «Национальный комитет содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки».

БАНК ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ФИНАНСИРОВАНИЕ:

- Экспортерам российской продукции или услуг;
- Российским производителям, поставляющим продукцию на экспорт посредством торговых домов или агентов;
- Иностранным покупателям российской продукции;
- Зарубежным финансовым институтам в целях финансирования контрактов на приобретение российской продукции и услуг.

Год создания: 1994 Лицензия ЦБ РФ
 № 2790—г от 05.02.2015 г.

Уставный капитал: 20, 751 млрд рублей

АО «РОСАКСИМБАНК» имеет долгосрочный рейтинг кредитоспособности в иностранной валюте международного рейтингового агентства Moody's Investors Service на уровне «Ba2», а также индивидуальный рейтинг кредитоспособности «A++» со стабильным прогнозом Рейтингового Агентства RAEX («Эксперт РА»).

Moody's 

ЭКСПЕРТ РА
 РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

 A++

КРЕДИТЫ НА ПОДДЕРЖКУ ЭКСПОРТА

Продуктовая линейка АО «РОСЭКСИМБАНК» разработана с целью обеспечить поддержку экспортных контрактов на всех этапах их реализации.

КРЕДИТ ЭКСПОРТЕРУ :

- I. Предэкспортное финансирование:
 - Финансирование расходов по экспортному контракту;
 - Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам.
- II. Постэкспортное финансирование:
 - Финансирование коммерческого кредита экспортера;
 - Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.

КРЕДИТ ПОКУПАТЕЛЮ :

Прямой кредит иностранному покупателю;
Финансирование через подтвержденный аккредитив;
Кредит банку иностранного покупателя.

УСЛОВИЯ КРЕДИТОВАНИЯ:

Заемщик – импортер/банк импортера/экспортер/российский производитель;
Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%;

Размер кредита – 85-100% от суммы экспортного контракта;
Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта;

Срок кредитования – до 10 лет;

Базовое обеспечение:

- Страхование покрытия АО «ЭКСПАР»;
- Залог прав требования на получение экспортной выручки по экспортному контракту (договору комиссии между производителем и экспортером);
- Поручительства собственников бизнеса.

УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КРЕДИТОВ:

Вступление в силу экспортного контракта;

Открытие экспортером счета в АО «РОСЭКСИМБАНК»;

Открытие/перевод паспорта сделки в АО «РОСЭКСИМБАНК» по экспортному контракту.

ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

В рамках реализации запущенной совместно с Минпромторгом России программы поддержки экспорта высокотехнологичной продукции АО «РОСЭКСИМБАНК» предлагает кредиты по ставкам, которые позволяют значительно увеличить экспортные возможности компании. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро.

ЧТО БЫ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ПРЕИМУЩЕСТВАМИ ПРОГРАММЫ:

1. Убедитесь, что товары или услуги, производимые или экспортируемые Вашей компанией, относятся к высокотехнологичному экспорту (перечень высокотехнологичной продукции, утверждённый Приказом Министерства промышленности и торговли Российской Федерации № 1809 от 02.07.2015);

2. Заполните Анкету экспортера на сайте и приложите ее к стандартному пакету документов кредитного продукта:

Прямой кредит иностранному покупателю;
Кредит банку иностранного покупателя;
Финансирование коммерческого кредита экспортера;
Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.

3. Направьте пакет документов в банк.

БАНКОВСКИЕ ГАРАНТИИ НА ПОДДЕРЖКУ ЭКСПОРТА

Банк предоставляет все виды гарантий, необходимых экспортеру для заключения экспортного контракта или выполнения обязательств по нему:

- Тендерные гарантии;
- Гарантия возврата авансового платежа;

- Гарантия надлежащего исполнения обязательств по экспортному контракту;
- Гарантия платежа.

УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГАРАНТИИ

- Вступление в силу экспортного контракта или наличие тендерной документации;
- Открытие экспортером счета в АО «РОСЭКСИМБАНК»;
- Открытие/перевод паспорта сделки в АО «РОСЭКСИМБАНК» по экспортному контракту;
- Предоставляемый лимит должен быть обеспечен на всю сумму и срок действия гарантии.

РАСЧЕТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЭКСПОРТЕРОВ

- Открытие и ведение расчетных счетов;
- Денежные переводы в российских рублях и иностранной валюте;
- Конверсионные операции;
- Услуги по валютному контролю за операциями юридических лиц;
- Размещение свободных денежных средств в депозит;
- Система «Клиент-Банк».

РАЗВИТИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

- Формирование комплексного механизма содействия экспорту малых и средних предприятий (МСП) через каналы электронной коммерции;
- Упрощение процедур экспорта по каналам интернет-торговли, путем оптимизации регуляторики, логистики и снижения расходов на экспорт;
- Разработка и запуск информационного раздела на сайте РЭЦ, и образовательного модуля, в целях развития у компаний компетенций по экспорту товаров по каналам электронной торговли;
- Планируется подписание соглашений о сотрудничестве с ведущими онлайн-платформами, аналогичных уже реализуемому соглашению, подписанному с компанией JD.com.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЛИФТ

Механизм «Инвестиционный лифт» — комплексная программа содействия развитию несырьевых компаний средней капитализации, имеющих экспортный потенциал. Механизм направлен на снятие ограничений и обеспечение динамического роста бизнеса с целью увеличения доли экспорта в выручке перспективных российских компаний.

Компаниям предоставляются возможности:

- Акционерного финансирования, финансирования инвестиционных планов; финансовой, гарантийной и страховой поддержки экспортных контрактов;
- Административной и консультационной поддержки, в том числе при продвижении компании и продукции на целевых международных рынках.

Реализован организационный план мероприятий:

- Подписано соглашение о сотрудничестве, утверждены регламентирующие документы по отбору и сопровождению компаний/проектов.
- Запущен информационный портал, содержащий анкету для приема и обработки заявок от компаний.

РАЗВИТИЕ ПАРТНЕРСТВ С ЦЕЛЬЮ РЕАЛИЗАЦИИ СОВМЕСТНЫХ ЭКСПОРТНЫХ ПРОЕКТОВ

Российский экспортный центр ведет активную работу по налаживанию взаимодействия с ключевыми институтами развития:

- Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд «Сколково»);
- Российская венчурная компания;
- АО «Роснано»;
- Агентство стратегических инициатив.

Основные направления взаимодействия с институтами развития:

- Совместное продвижение высокотехнологических компаний на зарубежные рынки;
- Информационный обмен;
- Популяризация инновационной деятельности, осуществление информационной и консультационной поддержки инновационному сообществу по вопросам поддержки экспорта, включая организацию доступа к информации о мерах поддержки экспорта, а также деятельности институтов развития и органов государственной власти субъектов Российской Федерации в сфере поддержки экспорта;
- Совместное участие в конференциях, совещаниях и других мероприятиях по вопросам развития и поддержки экспорта продукции и услуг;

- Предоставление компаниям-экспортерам технологических отраслей отдельных услуг по продвижению на зарубежные рынки: маркетинг, развитие компетенций, развитие партнерств, поддержка правовой охраны и защиты результатов интеллектуальной деятельности за рубежом, финансовая поддержка экспорта.

ВЫВОД РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ НА РЫНКИ ЗАКУПОК МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

С целью расширения спектра каналов экспорта Российский экспортный центр планирует осуществлять информационную и аналитическую поддержку российских компаний по различным информационным ресурсам о тендерах и проектах, реализуемых международными организациями, а также методологическую поддержку при регистрации и участии в международных конкурсных процедурах. Данный проект открывает новые возможности для российских экспортеров:

- Доступ к зарубежным рынкам и расширение географии поставок;
- Анонсирование своей продукции/услуг на международной арене;
- Репутационная выгода от получения статуса поставщика известных международных организаций (таких как ООН, Всемирный банк и т.д.).

ПРОДВИЖЕНИЕ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА РЫНКИ АТР

Для преодоления ряда инфраструктурных ограничений и развития существующего потенциала экспорта российской пищевой продукции на рынки стран АТР, в первую очередь, КНР и Вьетнама, Российский экспортный центр реализует комплекс мер по нефинансовой поддержке экспортёров пищевой промышленности:

- Организация и внедрение новых форматов ярмарочно-выставочной деятельности (целевая бизнес-миссия на полях ведущих отраслевых выставок и форумов Russian GastroWeek);
- Обеспечение зонтичного брендинга российской продукции, оффлайн- и онлайн- промоушн (продвижение);
- Разработка оптимальных логистических схем и маршрутов поставок в страны АТР;
- Отработка сервисов в сфере международной сертификации и адаптации;
- Улучшение регуляторной среды, отмена нетарифных барьеров;
- Налаживание прямых каналов коммуникации между российскими экспортерами и ведущими зарубежными дистрибьюторами, экспортно-импортными компаниями, ритейл-сетями и HoReCa.

ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ПРОЕКТЫ РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЁРОВ В СТРАНАХ АСЕАН

Российский экспортный центр расширяет присутствие российских компаний на рынках стран АСЕАН за счет их участия в масштабных национальных проектах инфраструктурного и индустриального развития.

- Идентификация инфраструктурных проектов в странах АСЕАН, в которых сформировались необходимые предпосылки для участия российских компаний;
- Организация прямого диалога между российскими компаниями и зарубежными операторами таких проектов;
- Поддержка российских экспортных проектов на межправительственном уровне;
- Финансовая поддержка российских экспортных проектов на уровне лучших мировых практик связанного финансирования.

ОТ РЕГИОНОВ К ЗАРУБЕЖЬЮ

В РЕГИОНАХ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СВОИ УСЛУГИ ЧЕРЕЗ СУЩЕСТВУЮЩИЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА, СОЗДАННЫЕ ПРИ АДМИНИСТРАЦИИ РЕГИОНА ПРИСУТСТВИЯ. ОБРАТИВШИСЬ В РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА, ВЫ СМОЖЕТЕ:

- Получить консультации по вопросам ведения внешнеэкономической деятельности;
- получить информацию о коммерческих предложениях зарубежных компаний;
- получить экспертизу внешнеторговых контрактов, договоров;
- участвовать в деловых поездках на зарубежные выставки, конференции, семинары;
- участвовать в зарубежных торгово-экономических миссиях;
- получить помощь в организации деловых встреч, переговоров.

Для всех Российских экспортеров, включая МСП

РАЗВИТИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ РЭЦ (ТОРГОВЫХ ДОМОВ)

Российский экспортный центр определен ключевым государственным институтом по открытию и функционированию сети торговых домов. Работа по развитию международного присутствия РЭЦ осуществляется с Минэкономразвития России. Российский экспортный центр обеспечивает целенаправленную, адресную поддержку по продвижению интересов российских экспортеров на зарубежные рынки и формирует инфраструктуру по поддержке и продвижению российского экспорта (торговых домов) на базе государственно-частного партнерства в различных странах и регионах мира.

ОСНОВНЫЕ СЕРВИСЫ ТОРГОВОГО ДОМА В «ПИЛОТНОМ» РЕЖИМЕ:

- Поддержка и сопровождение действующих экспортных проектов и инициирование новых в стране/регионе;
- Целевая консультационная поддержка экспортеров по специфике местных рынков (по конкретным продуктам/услугам), правовым, таможенно-логистическим вопросам;
- Содействие в поиске зарубежных партнеров и сопровождение переговорного процесса;
- Представление российской продукции иностранным покупателям;
- Организационное сопровождение специализированных бизнес-миссий и организация выставочных площадок.



Приоритетные страны для развития представительств (торговых домов) на 2016 год: Казахстан, Иран, Аргентина, Таджикистан, Китай, ЮАР.

ОСНОВНЫЕ СЕРВИСЫ ТОРГОВОГО ДОМА В «ПЛАНОВОМ» РЕЖИМЕ:

- Выявление покупателей/каналов сбыта;
- Создание сетей распределения за рубежом;
- Защита от экспортных рисков, включая страхование;
- Финансовая поддержка, включая кредитование;
- Предоставление услуг «виртуального офиса»;
- Позиционирование российских экспортеров на рынках страны/региона;
- Таможенно-логистическое сопровождение;
- Юридическое и патентное сопровождение;
- Обеспечение складских помещений для продукции экспортеров;
- Организация исполнения сервисных и гарантийных обязательств компаний «резидентов» торговых домов; Целевая PR-поддержка.
- В перспективе для резидентов дома планируется организация постоянных торговых экспозиций, «виртуальных офисов», сервисных центров и т.д. Для обращения в представительства РЭЦ за рубежом необходимо направить запрос в Российский экспортный центр.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ РЭЦ

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ — СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ПРОГРАММНЫЙ ПРОДУКТ, РАЗРАБОТАННЫЙ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ МСП ВЕДЕНИЮ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ СОТРУДНИКОВ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

Особенность Образовательного проекта состоит в его модульной системе подачи информации, где каждый курс является самостоятельной программой.

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА — ОБЕСПЕЧИТЬ РЕГИОНАЛЬНЫЕ МСП ДОСТУПОМ К СИСТЕМНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКЕ С ЕДИНЫМ УРОВНЕМ КАЧЕСТВА, РЕГУЛЯРНОСТИ И ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ПРИСУТСТВИЯ

- Создание единых образовательных стандартов обучения экспорту — разработка образовательной программы;
- Обучение представителей организаций региональной инфраструктуры поддержки экспорта и формирование из них штата тренеров;
- Тренеры, аттестованные РЭЦ, обучают экспортоориентированные предприятия в регионах по образовательным методикам РЭЦ.



Образовательный проект

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

Для последовательного формирования системы знаний образовательная программа разделена на курсы и охватывает все сферы экспортной деятельности:

1. Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортоориентированных предприятий;
2. Эффективный маркетинг для экспортеров;
3. Деловая коммуникация в экспортной деятельности;
4. Правовое обеспечение экспортной деятельности;
5. Управление финансовыми ресурсами для экспортеров;
6. Документационное обеспечение экспортной деятельности;
7. Таможенное оформление экспортных операций;
8. Логистика в экспортной деятельности.

ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ

Онлайн-курсы

- Выбор темпа обучения;
- Минимальный отрыв от производства;
- Применение современных технологий.

Очные курсы

- Живое общение с тренером;
- Практические занятия в группе.

Портал Образовательного проекта www.ExportEdu.ru является первой в России специализированной образовательной интернет-площадкой, созданной государственным институтом поддержки экспорта специально для представителей МСП, заинтересованных в развитии своего бизнеса и старте экспортной деятельности.

ПРИНЦИПЫ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

- Сфокусированность на всех практических аспектах экспорта;
- Ориентированность на практику (или практическое применение полученных знаний);
- Дифференцированность по уровню знаний от новичков до опытных;
- Минимальный отрыв от производства;
- Программа доступна во всех регионах России.

В 2016 году **очная форма обучения** будет доступна в следующих регионах РФ:

- Волгоградская область;
- Красноярский край;
- Нижегородская область;
- Республика Башкортостан;
- Республика Татарстан;
- Ростовская область;
- Самарская область;
- Санкт-Петербург;
- Свердловская область;
- Ульяновская область;
- Хабаровский край;
- Ханты-Мансийский АО — Югра;
- Челябинская область.

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР РЭЦ

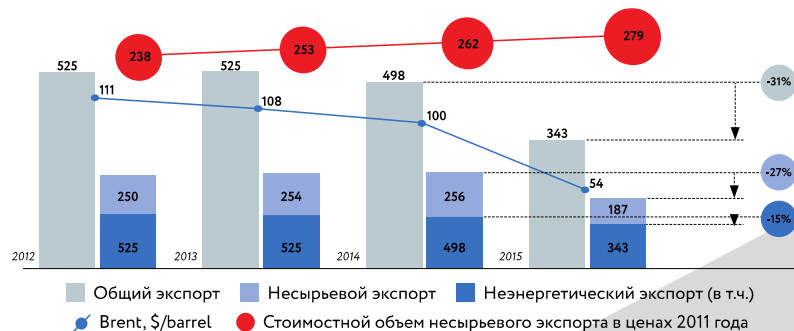
РЭЦ ВЫСТУПАЕТ АНАЛИТИЧЕСКИМ ЦЕНТРОМ ПО ЭКСПОРТНОЙ ТЕМАТИКЕ. ПРОВЕДЕНИЕ ГЛУБОКОГО, ВСЕСТОРОННЕГО АНАЛИЗА ЗАРУБЕЖНЫХ ОТРАСЛЕВЫХ И СТРАНОВЫХ РЫНКОВ ЯВЛЯЕТСЯ ОДНОЙ ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ЗАДАЧ КАК НА ЭТАПЕ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ О ВЫХОДЕ НА НИХ, ТАК И В ДАЛЬНЕЙШЕМ, ПРИ ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ КОМПАНИИ И ЕЕ ПРОДУКЦИИ ЗА РУБЕЖОМ

- Детальный и всесторонний анализ данных таможенной статистики российского экспорта (включая географический, товарный, а также региональный разрез) с учетом заинтересованности российских экспортеров.
- Глубокое изучение статистических показателей внешней торговли зарубежных стран в целях предварительной оценки перспектив выхода российских экспортеров на их рынки.
- Сбор и систематизация сведений о планируемых и реализуемых за рубежом инфраструктурных проектах, а также об открытых в рамках их реализации международных тендерах.
- Анализ перспектив выхода российских экспортеров на рынки зарубежных стран с точки зрения уровня их тарифной защиты, наличия действующих специальных защитных мер, тарифных льгот и преференций, а также соглашений о зоне свободной торговли.
- Мониторинг и анализ смежных макроэкономических показателей России и зарубежных стран (уровень ВВП, население, экспорт услуг, объем иностранных инвестиций, производство отдельных продовольственных и промышленных товаров и другие).

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ

1. Аналитические отчеты по статистике российского несырьевого экспорта:

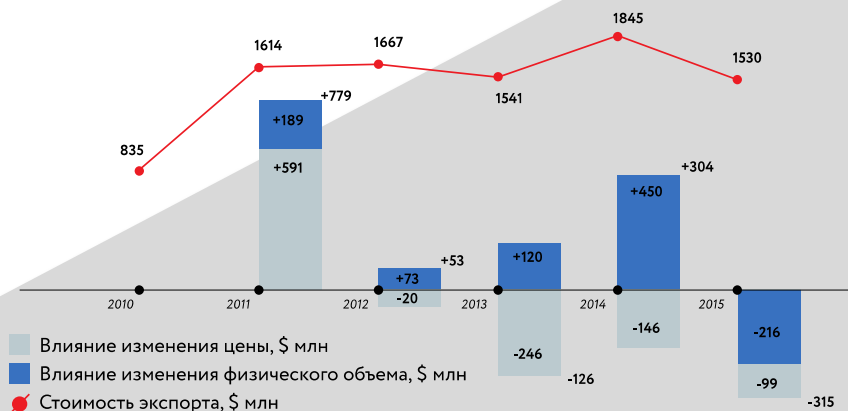
Динамика российского экспорта демонстрирует высокую корреляцию с изменением нефтяных котировок, при этом несырьевой неэнергетический наименее подвержен влиянию ценового фактора. Если же нивелировать влияние цен (зафиксировать их, например, на уровне 2011 года), то последние 3 года российский экспорт находился бы в положительном тренде.



2. Отраслевые обзоры по несырьевому экспорту:

Наблюдавшийся в течение 4 лет рост физических объемов российского экспорта минеральных удобрений в Бразилию в 2015 году сменился падением, тем самым усугубив негативное влияние продолжающегося снижения цен на удобрения.

«Отраслевые обзоры разрабатываются по запросу».



ЭКСПОРТНЫЕ БАРЬЕРЫ И РАЗВИТИЕ РЕГУЛЯТОРНОЙ СРЕДЫ

РЭЦ осуществляет масштабное исследование, обработку и систематизацию барьеров, которые препятствуют развитию российского экспорта. Для выявления существующих проблем и потребностей в сфере экспортной деятельности, выработки оптимальных решений, способствующих улучшению экспортного климата, а также привлечения максимально широкого круга экспортеров на сайте АО «Российский экспортный центр» (www.exportcenter.ru) организован опрос экспортеров. Полученная информация является основой для подготовки предложений по улучшению регуляторной и деловой среды.

ДОРОЖНАЯ КАРТА ПО ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТА

Российский экспортный центр осуществляет системную поддержку реализации дорожной карты, обеспечивая ее эффективность как инструмента совершенствования регуляторной и деловой среды. Дорожная карта «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта» утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 29 июня 2012 г. № 1128-р, и направлена на поддержку отечественного экспорта и защиту предпринимателей от рисков, в том числе политических.

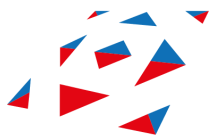
ЭКСПОРТНАЯ ДОРОЖНАЯ КАРТА ПРИЗВАНА ОБЕСПЕЧИТЬ:

- Продвижение российского несырьевого экспорта на рынки зарубежных стран;
- Расширение страхования рисков экспортера;
- Повышение прозрачности экспортных операций;
- Совершенствование систем поддержки/сопровождения ВЭД с использованием механизмов ВТО;
- Обеспечение устойчивого роста.

РЕЗУЛЬТАТЫ ВЫПОЛНЕНИЯ МЕРОПРИЯТИЙ ДОРОЖНОЙ КАРТЫ ЗА 2012 – 2016 ГГ.:

- В Правительство РФ направлено более 30 докладов с предложениями по оптимизации экспортных процедур;
- Принято более 80 нормативных правовых актов (федеральные законы, указы Президента РФ, акты Правительства РФ и федеральных органов исполнительной власти);
- В разработке находится более 20 нормативных правовых актов различного уровня.

- Федеральные законы (12)
- Акты Президента РФ и Правительства (14)
- Находится в разработке (21)
- Доклады в Правительство (30)
- Приказы ФОИВ (55)



РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

 ЭКСАР

 РОСЭКСИМБАНК

АО «РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР»

123610, г. Москва, Краснопресненская наб., 12, подъезд 9

Режим работы: Пн. – Пт., с 9:00 до 18:00

Тел. +7 (495) 937 47 47 Факс. +7 (495) 937 47 41

info@exportcenter.ru

www.exportcenter.ru

 ЭКСАР

АО «ЭКСАР»

119034, г. Москва,

1-й Зачатьевский пер., 3, стр. 1

Тел. +7 (495) 783 11 88

Факс +7 (495) 783 11 22

info@exiar.ru

www.exiar.ru

 РОСЭКСИМБАНК

АО «РОСЭКСИМБАНК»

123610, г. Москва,

Краснопресненская наб., 12, подъезд 9

Тел. + 7 (495) 967 07 67

Факс + 7 (495) 967 07 10

mailbox@eximbank.ru

www.eximbank.ru